

## 令和3年1月20日 「経営戦略・財務」

第1講座 10:00～12:00

テーマ ① ニューノーマル時代の変革戦略

### 内容

新型コロナウイルスの感染拡大を機に訪れた「ニューノーマル」。

前例のない事態（既存のビジネスモデルが通用しなくなったり、新しいビジネスが急速に広がる等）が起こっています。

こうした中、何をすれば良いのか戸惑っている企業関係者も多いのではないでしょうか。言葉の定義に振り回されるのではなく、社会や生活者の動きを見ながら、中小企業がどのようなことに意識を向け、何に取り組んでいかなければならぬのかを学びます。

### プロフィール



株式会社 U-NEXUS

代表取締役 上野 敏良  
アイリーニ・マネジメント・スクール アドバイザー兼  
デザイン思考上級ファシリテーター

変革コンサルタントとして、ビジョンや戦略のデザインから、デジタルやデザイン思考を駆使した顧客価値創造や組織風土の変革の支援を行っている。

第2講座 13:00～15:00

テーマ ② 決算書だけではわからない!! 「キャッシュフロー」を理解するためのポイント

### 内容

✓売上はあるのに、手元現預金が増えない…  
✓お金のやりくりが厳しくて、借り入れを考えないといけない…

このようなお悩みをお持ちの経営者のみなさまにおススメの内容です

✓バランスシートを活用して財務体質を改善する方法  
✓これだけは押さえる！ キャッシュフローを改善させるコツ  
✓資金繰り表を作成して「未来経営」を実現させる方法  
✓金融機関との新規借入の交渉術  
✓金融機関からの自社の評価を理解する

### プロフィール



山岸税務会計事務所  
財務コンサルタント 岩井 勇介  
地方銀行の勤務を経て、山岸税務会計事務所に入所。  
1979年12月生まれ、長野市在住。銀行勤務時代、上場企業、中小企業等の融資業務を担当。現在は財務コンサルタントとして資金調達、銀行交渉、事業計画作成、事業承継・M&A支援を行っている。

第3講座 15:30～17:30

テーマ ③ 1. 生産性に対する正しい理解と改善策(90分)  
2. 既存事業と新規事業のバランス感覚(30分)

### 内容

生産性向上が叫ばれている昨今ですが、意外にも未だに生産性に対する正しい理解が浸透していないのが現状です。本講座では、最も重要な経営指標である生産性についてきちんとわかりやすく定義をした上で、その改善策を全方位で探ります。

コロナ・パンデミックのような事象にさらされると、既存事業の将来性を憂えたり、新規事業の探索に着手したりと動搖が広がります。ここには大きな落とし穴があるのですが、これについて、講師がコンサルティングの現場で得てきた、生きた知見を提供します。

### プロフィール



ロクシキ経営(株)  
代表取締役 中村 康弘  
1982年、長野県生まれ。工学修士。経営学修士。大学卒業後、大手重工メーカーにて、ロケット、ジェットエンジンの開発に従事。経営大学院などを経た後、現職。長野の経営者の参謀役。一社一社に合わせた経営の全体最適のプロフェッショナル。

## 令和3年2月3日 「SDGs・企業イメージ向上」

第1講座 10:00～12:00

テーマ ⑦ 2030SDGs～その先の未来へ～

### 内容

2021年は、どのような年になっているでしょうか？

2020年は、新型コロナウイルスのパンデミックにより新しい生活様式が台頭し、SDGsの「我々の世界を変革する」アジェンダが思わぬ形で現実となり、価値観や常識が変化した1年となりました。

2030年のその先も企業価値を向上し続けるためには“今”をどのように過ごすかが大切です。

企業のみならず個人としても、未来を見据えたビジョンを改めて考える機会とします。

### プロフィール



(株)キャリアトラストイング  
代表取締役/内定塾長 霜鳥 光  
経営課題を解決する自社オリジナルプログラムを用いた人材育成研修実績多数。SDGsへの取り組みが企業価値と人材の価値を向上させることに着目し、精力的にワークショップを開催している。

第2講座 13:00～15:00

テーマ ⑧ 人事評価で社員の成長を促し、業績向上を目指す

### 内容

中小企業における人事制度（等級制度・賃金制度・評価制度）の需要は、いま急速に高まっています。

●販路拡大・新規開拓が、なかなかうまくいかない

●ネットでPRしても選ばれない4他社と明確に差別化できていないから？

●どうも社員の向いている方向がバラバラな気がする…

第3講座 15:30～17:30

テーマ ⑨ 強い企業をつくるためのプランディングセミナー

### 内容

そのお悩み、意外かもしませんが『プランディング』が解決の有効な手段になり得なのです。

●販路拡大・新規開拓が、なかなかうまくいかない

●ネットでPRしても選ばれない4他社と明確に差別化できていないから？

●どうも社員の向いている方向がバラバラな気がする…

### ★セミナー内容★

- ①コロナ前と後の「お客様が求める」との違い
- ②お客様に「選ばれるための」自社ブランドの作り方
- ③社員が「一丸となるための」自社ブランド浸透の進め方

### プロフィール



COCORO社会保険労務士法人・行政書士  
特定社会保険労務士 竹内 友和

昭和51年長野市生まれ  
大学卒業後、長野市の不動産会社に勤務。その後、転職した会社の事業縮小により、突然無職となるも、「地元長野の企業を元気にしたい」という思いから社労士資格を取得し、上記の思い実現のため日々活動中。妻と男の子2人の4人暮らし。

### プロフィール



(株)ビー・クス 執行役員(一財) ブランド・マネージャー認定協会認定トレーナー  
食旅☆NAGANO代表 吉澤 茜  
○企業や地域のブランド構築をサポート。食品製造業、機械メーカー、流通業、社会福祉法人など業種も多岐にわたる。「プランディング」をキーにした、社員の長期研修も好評開催中。

## 令和3年1月27日 「人材教育・育成」

第1講座 10:00～12:00

テーマ ④ SDGs時代の働きがい改革！持続的に利益を生み出せる組織の作り方

### 内容

SDGs未来都市に認定された長野県。これからはSDGs（持続可能な開発目標）がさらに重要となってきます。

その中で、「働きがい」を持つにはどうすれば良いのか？

そして組織として働きがいを持ち、持続的に利益を獲得し続けるにはどうすれば良いのか？

とても不確実な経営環境だからこそ、組織力というものは非常に重要な要素となります。

だからこそ次世代に向けて「働きがいのある強い組織」を作るための方法を、具体的にお伝えします。

### プロフィール



SMEビジネスコンサルティング(同)  
中小企業診断士 岡本 洋平  
中小企業診断士であり、年間300件以上の相談と支援を行う経営支援のスペシャリスト。  
今後中小企業によって必須の取り組みである「SDGs経営」を支援するため、戦略から戦術、実務面、さらに自身の経営経験などをもとに幅広いコンサルティングを行う。

第2講座 13:00～15:00

テーマ ⑤ そんな言い方では伝わらない～効果的な指示・説明・忠告のしかた～

### 内容

1. 伝わらなかったでは済ませられないコミュニケーションのすれ違い事例から、解決の糸口を見つけます。

2. どう伝えれば部下は動くのか  
部下を気持ちはよく動かす対話の基本を知りましょう

3. 部下の分析法  
あなたの部下はどんな人なのでしょう？ 削部下の性格を知って伝える方法を身に着けましょう

4. 部下の分析法  
あなたの部下はどんな人なのでしょう？ 削部下の反論、反発するときの説得的指示の出し方・忠告の化方

部下が反論、反発するときの説得的指示の出し方と忠告の方法をお伝えします

### プロフィール



コミュニケーションシーズ  
代表 杉本 文江  
●出身地広島県  
●出身校和光大学人文科学部卒  
●東芝クリエイティブ株式会社  
株式会社対話総合センター  
平成13年 コミュニケーション・シーズ設立  
企業のイメージアップや業績アップを図るには、社員一人一人の接客対応やコミュニケーション能力を向上させることが必要不可欠です。わが社はご依頼いただいた会社様ごとにオリジナルのテキストを作り、研修方法も対話式講義やロールプレイング等、その会社様に合わせた研修方法で指導いたします。そのため研修後に結果が出せるよう、参加者全員で研修を作り上げながら、楽しく体験していただくことをめざします。

第3講座 15:30～17:30

テーマ ⑥ クレームとはピックチャンスだ!! 超営業力アップ研修！

### 内容

「セールスドクターとして、あらゆる業種のトップセールスを育成してきたノウハウを公開」

営業は「顧客への売込み」ではなく「顧客の応援だ！」

ハーバードビジネススクールでも「経営学部」はあっても、「営業学部」なんてない。しかし、営業は学ばなければ「営業の楽しさに出会えない！」

モノと情報があふれる現在、「提案型営業」から「質問型営業」への転換が必須！ 気合いと根性の営業をやめ、工夫し楽しく業績を上げるためにセールスプロセスを提供します！

### プロフィール



(一社)全国中小企業アシスト協会  
代表理事 宮本 新治  
25歳頃より中古車販売業、通販事業を14年ほど経営し外資系金融業に転職。8年間、金融教育に携わり、200回以上のセミナー講師を務め、一般社団法人全国中小企業アシスト協会を設立し、独立。金融リテラシーの提供に全国でセミナー、研修を開催し、集客コンサル業、人材支援業と広角に中小企業の支援をしている。現在はコラムニストとして「宮本新治のらくらく営業塾」を連載中。

第1講座 10:00～12:00

テーマ ⑩ 自主点検チェックシート活用による経営力向上策について

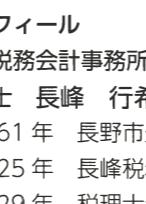
### 内容

企業の成長の為には、内部統制面の強化と経理面の質の向上が不可欠です。

これがしっかりしていない場合、売掛債権や重要書類の管理がおろそかとなり、経営上大きな問題に発展することもあります。

当講座では、企業内の自主点検に有効である「自主点検チェックシートガイドブック」の活用方法と、経営上の税務コンプライアンスを解説いたします。

### プロフィール



長峰税務会計事務所  
税理士 長峰 行希  
昭和61年 長野市生まれ  
平成25年 長峰税務会計事務所入所  
平成29年 税理士登録  
平成30～31年 長野市包括外部監査チーム参加

第2講座 13:00～15:00

テーマ ⑪ 経営目的・目標実現へ向けた管理会計の活用

### 内容

「管理会計」というと「税務会計や財務会計と何が違うの？」、「管理の手間ばかりかかる面倒が増えるだけじょ？」といったお声をしばしば頂戴します。

管理会計とは「経営者の、経営者による、経営者のためだけの会計」です。

社内の情報を的確に見える化して整理し、組織全体で経営目的・目標の実現へ向けた取り組みを推進していく、そんなツールとしての管理会計の考え方

方や構築上のポイントをお話させていただきます。

### プロフィール



Consulting Omce Larch  
代表中小企業診断士 西村 聰司  
(株)野村総合研究所、有限責任監査法人トーマツを経て、2020年4月より現職  
中堅・中小企業に対するマネジメントコンサルティングサービスを展開し、企業の持続的な成長へ向けた組織づくり、仕組み作りをサポート

第3講座 15:30～17:30

テーマ ⑫ 経営力向上のための健康経営

### 内容

社員皆健康でいるのが当たり前？でも現実は…。

</div